

Services de cybersécurité de  
CIRA

# Guide du programme de partenariat

Nous sommes heureux de présenter notre  
*programme de partenariat* pour :

- ✓ Partenaire de recommandation
- ✓ Partenaire revendeur à valeur ajoutée (RVA)
- ✓ Partenaire fournisseur de services gérés (FSG)
- ✓ Partenaire de distribution international
- ✓ Partenaire d'intégration technologique/OEM
- ✓ Partenaire d'alliance stratégique

# Table des matières

---

|   |        |
|---|--------|
| <b>Bienvenue</b>  | 1      |
| <b>Pourquoi devenir partenaire de CIRA</b>                        | 2      |
| <b>Produits et services de CIRA</b>                               | 3      |
| CIRA DNS Firewall   |        |
| CIRA Anycast DNS  |        |
| Formation sur la sensibilisation à la cybersécurité (FSC) de CIRA |        |
| CIRA TLD Anycast  |        |
| <b>Types de partenaires et avantages</b>                          | 4 et 5 |
| Partenaire de recommandation                                      |        |
| Partenaire revendeur à valeur ajoutée (RVA)                       |        |
| Partenaire fournisseur de services gérés (FSG)                    |        |
| Partenaire de distribution internationale                         |        |
| Partenaire d'intégration technologique/OEM                        |        |
| Partenaire d'alliance stratégique                                 |        |
| <b>Comment adhérer au programme</b>                               | 6      |



# Bienvenue

---

Nous vous remercions de l'intérêt que vous portez au programme de partenariat de l'Autorité canadienne pour les enregistrements Internet (CIRA). Il s'agit d'une période passionnante pour CIRA et l'ensemble du marché de la cybersécurité et des systèmes de noms de domaine (DNS) au Canada et ailleurs! Le secteur de la cybersécurité et des DNS de CIRA continue de croître de façon exponentielle, s'appuyant sur des décennies d'expérience en gestion d'infrastructure DNS pour le domaine .CA, tant au Canada qu'à l'échelle mondiale.

CIRA offre une gamme complète de produits et de services, et nous invitons des partenaires du monde entier à se joindre à nous dans la poursuite de notre mission, soit d'aider à protéger les organisations alors que les menaces à la cybersécurité sont en constante évolution. Notre programme comprend actuellement les types de partenaires suivants :

---

→ Partenaire de recommandation

---

→ Partenaire de distribution international

---

→ Partenaire revendeur à valeur ajoutée (RVA)

---

→ Partenaire d'intégration technologique/OEM

---

→ Partenaire fournisseur de services gérés (FSG)

---

→ Partenaire d'alliance stratégique

La cybersécurité et le DNS de CIRA s'engagent à bâtir des relations fructueuses avec ses partenaires. En créant un écosystème de partenaires de confiance qualifiés, nous pouvons offrir les meilleures solutions à nos client-es à travers le monde.

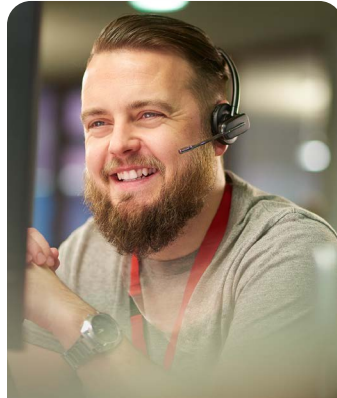
Nous avons hâte de *collaborer* avec vous!



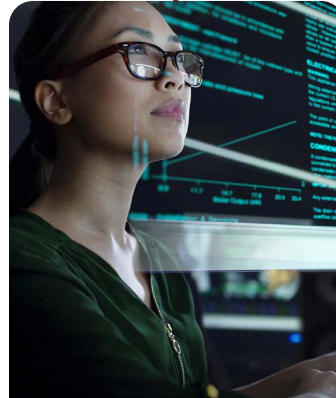
# Pourquoi devenir partenaire de CIRA



Offrir des solutions de cybersécurité et de DNS à la population canadienne et aux marchés internationaux



Aucun engagement financier ou relatif à la formation



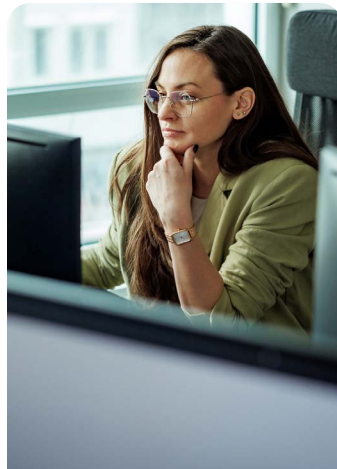
Marges concurrentielles sur les logiciels et les services



Occasion de démontrer votre leadership éclairé



Mention dans les listes de partenaires de CIRA



Admissibilité aux soumissions et initiatives communes



Participation à la mission de CIRA : offrir un Internet sécuritaire à la population canadienne

# Produits et services de CIRA

Notre catalogue de produits et services comprend actuellement ce qui suit.

Pour obtenir une liste complète et à jour, visitez [www.cira.ca/fr/cybersecurite](http://www.cira.ca/fr/cybersecurite), car les produits et services changent régulièrement.

## CIRA DNS Firewall

Une solution de cybersécurité conçue pour protéger les organisations contre les menaces en ligne en empêchant l'accès aux sites Web malveillants. Elle fonctionne en surveillant et en filtrant les demandes de DNS, en bloquant les domaines connus pour l'hameçonnage, les maliciels, les rançongiciels et autres cyberattaques. En tant qu'outil infonuagique axé sur la confidentialité, cette solution garantit la protection des utilisateur·rices contre le contenu malveillant au niveau de DNS, avant que les menaces ne puissent atteindre leur réseau ou leurs appareils. Le CIRA DNS Firewall est particulièrement utile pour les organisations qui privilégient l'hébergement des données au Canada, car il est conforme aux réglementations sur la protection de la vie privée. En s'intégrant de manière fluide aux systèmes existants, il améliore la sécurité globale du réseau, sans compromettre la vitesse ou la performance.

→ En savoir plus

## Formation sur la sensibilisation à la cybersécurité (FSC) de CIRA

Une plateforme de formation en sécurité conçue pour éduquer les employé·es à repérer et éviter les cybermenaces comme l'hameçonnage, les maliciels et les attaques de piratage psychologique. Grâce à des modules interactifs et engageants, elle aide les organisations à bâtir une culture de cybervigilance, réduisant ainsi le risque d'erreur humaine qui entraîne souvent des violations de données. La FSC offre également des outils de création de rapports et de formation automatisés, pour un apprentissage continu et un suivi des progrès, ce qui en fait un atout majeur pour la stratégie de cybersécurité de toute organisation.

→ En savoir plus

## CIRA Anycast DNS

Un service DNS robuste et distribué à l'échelle mondiale conçu pour améliorer la vitesse, la sécurité et la fiabilité de la résolution de domaines. En utilisant plusieurs serveurs géographiquement dispersés, il garantit que les requêtes DNS sont acheminées vers le nœud le plus proche ou le plus performant, ce qui réduit la latence et améliore le temps exploitable. L'architecture Anycast offre également une résilience accrue contre les attaques DDoS et les pannes de réseau, ce qui en fait une solution idéale pour les organisations nécessitant un réseau Internet rapide et sécurisé.

→ En savoir plus

## CIRA TLD Anycast

Un service conçu pour les opérateurs de domaine de premier niveau (DPN) afin d'améliorer la performance et la sécurité de leur infrastructure DNS. En tirant parti d'un réseau Anycast mondial de diffusion, il assure une résolution DNS plus rapide, minimise la latence et protège contre les attaques DDoS. Ce service offre aux opérateurs de domaine de premier niveau une résilience et une évolutivité accrues, ainsi que la capacité de maintenir une disponibilité élevée, même pendant les périodes de trafic intense ou lors de cybermenaces ciblées. Il s'agit d'un outil essentiel pour assurer la stabilité et la fiabilité de l'infrastructure Internet la plus cruciale.

→ En savoir plus



# Types de partenaires et avantages

---

## *Partenaire de recommandation*

**Le programme de partenaires de recommandation de CIRA vous offre un moyen simple de gagner une commission de recommandation en recommandant nos solutions de cybersécurité à des client-es.**

En tant que partenaire, vous n'avez qu'à nous recommander à des client-es potentiel-es et pour chaque recommandation menant à une vente, vous recevez une commission de recommandation. Il n'est pas nécessaire de gérer la vente ou de fournir un soutien technique. Il suffit de nous présenter les bons client-es et nous nous occuperons du reste.

C'est un moyen facile d'ajouter de la valeur pour vos client-es tout en gagnant un revenu supplémentaire.

---

## *Partenaire revendeur à valeur ajoutée (RVA)*

**Êtes-vous un-e revendeur-se à valeur ajoutée qui cherche à élargir votre portefeuille avec des produits et services supplémentaires?**

CIRA a développé un programme de partenariat pour RVA afin de développer des partenariats de classe mondiale dans la livraison de produits et de services de cybersécurité à l'échelle internationale.

Ce programme est conçu sans frais d'adhésion, avec peu d'entraves à l'accès, une formation facultative pour le personnel des ventes et technique, et un soutien complet de notre équipe de professionnel-les en cybersécurité. En tant que partenaire, vous bénéficierez de tarifs réduits sur les produits et services, ainsi que de l'enregistrement des transactions pour protéger vos investissements initiaux dans l'identification des projets.

Si vous êtes prêt-e à participer à la prochaine ère en matière de cybersécurité et à fournir des solutions fiables et abordables, nous serions ravis de travailler avec vous.

---

## *Partenaire fournisseur de services gérés (FSG)*

**Êtes-vous un-e fournisseur-se de services gérés qui cherche à améliorer vos offres de cybersécurité et de DNS pour vos client-es?**

Le programme de partenariat FSG offre une gamme complète de produits, de services, de formations, d'assistance à la configuration et de soutien technique en cas de transmissions aux paliers supérieurs.

Bonifiez les offres de vos client-es et offrez des solutions avancées grâce à notre partenariat.

---

## *Partenaire de distribution internationale*

**La pénétration de nouveaux marchés géographiques s'accompagne souvent de défis particuliers qui ne sont pas toujours faciles à relever.**

La localisation langagière, le respect des lois et des règlements, la compréhension des différences culturelles et l'établissement de relations avec les canaux existants sont tous des services à valeur ajoutée essentiels.

Si vous pouvez aider CIRA à conquérir de nouveaux marchés au-delà de l'Amérique du Nord pour nos produits et services de cybersécurité et DNS, nous sommes impatients de discuter avec vous.

# Types de partenaires et avantages

---

## *Partenaire d'intégration technologique/OEM*

**La création d'un écosystème de partenaires de confiance engagés à l'interopérabilité et à fournir aux client-es des intégrations prêtes à l'emploi est essentielle à l'adoption de nouvelles technologies.**

Collaborer pour fournir des solutions DNS et de cybersécurité avancées entre deux organisations offre un avantage concurrentiel important. Les fournisseur-ses devraient être à la pointe de l'innovation et exiger un engagement de la part de partenaires partageant les mêmes idées afin de simplifier le déploiement et l'adoption, d'assurer la pérennité des investissements et de soutenir les pratiques exemplaires comme la sécurité multiniveaux et multifournisseurs.

Nous invitons toutes les parties intéressées à discuter avec nous de la façon dont nous pouvons développer ensemble une solution performante sur le marché.

---

## *Partenaire d'alliance stratégique*

**Le programme de partenariat d'alliance stratégique est conçu pour les organisations qui partagent une vision commune et qui souhaitent collaborer avec CIRA pour apporter des solutions novatrices sur le marché.**

Nous invitons les organisations de tarification et d'achats groupés à faire une demande pour ce programme.

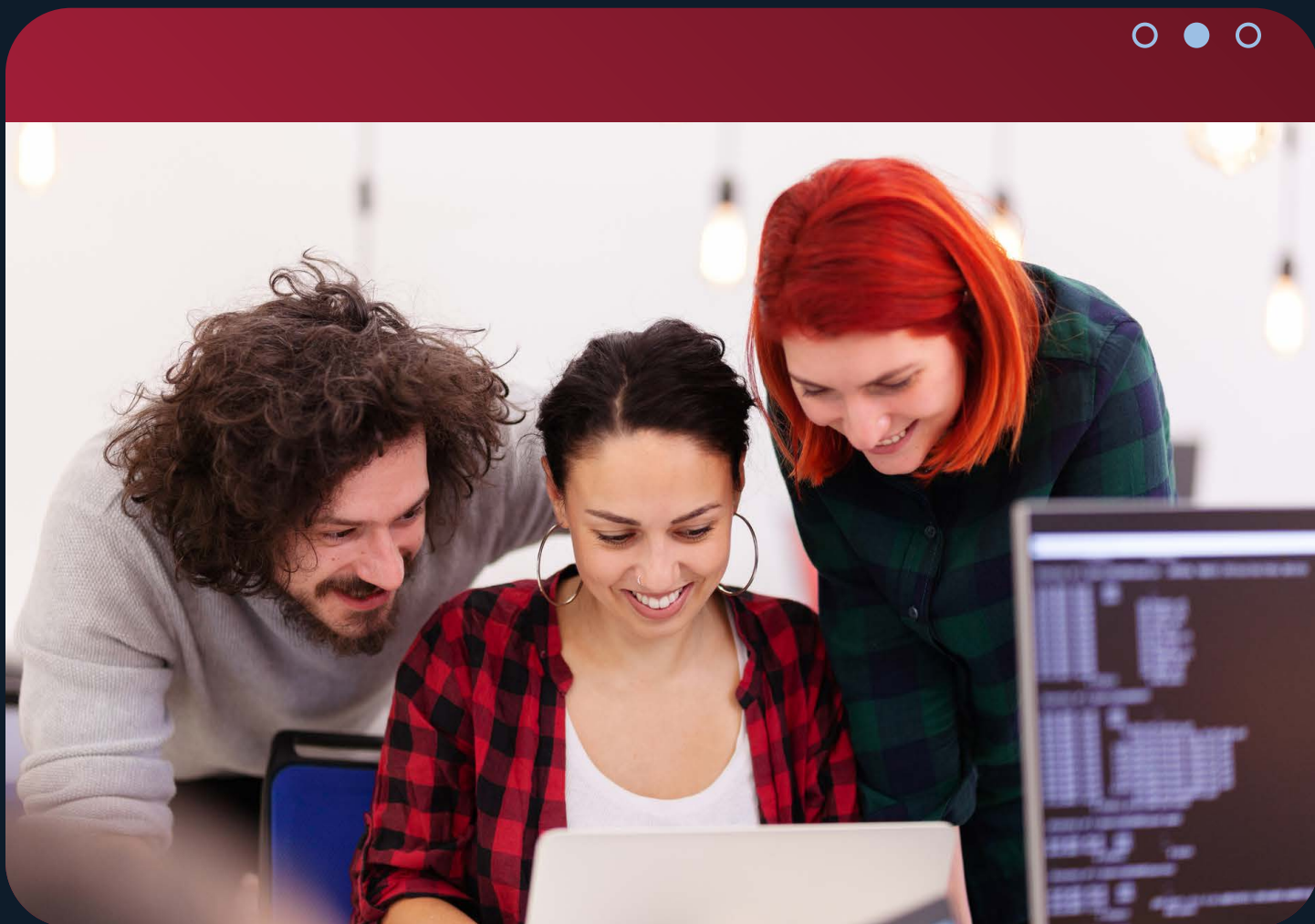
De plus, cette initiative est ouverte aux organisations qui cherchent à s'aligner stratégiquement avec CIRA sur le plan du marketing ou par le biais d'autres relations d'affaires non traditionnelles.

# Comment adhérer au programme

Il est facile d'adhérer au programme de partenariat de CIRA!

Il suffit de visiter notre [page de demande de partenariat](#) et de remplir le formulaire. Une fois que nous aurons reçu votre demande, nous évaluerons la compatibilité et communiquerons avec vous pour discuter de la façon dont nous pouvons commencer à travailler ensemble.

*Nous nous réjouissons d'entamer ce parcours avec vous!*



[Cliquez ici pour commencer](#)

